



## Communiqué de presse

### **New Access poursuit son expansion internationale avec l'ouverture d'un bureau à Paris**

Paris, France – le 12 mars 2019

**New Access, leader dans l'édition de logiciels bancaires à destination de la banque privée et de la gestion de patrimoine, annonce aujourd'hui l'ouverture de son bureau à Paris, confirmant la volonté du groupe de poursuivre l'expansion de ses activités en Europe.**

Après l'ouverture en juin dernier d'un bureau à Miami, New Access, dont le siège social est à Genève met ses compétences au service de plus de 70 banques privées dans une vingtaine de pays et poursuit son plan de développement avec l'ouverture d'un bureau à Paris.

New Access est déjà engagée en France auprès d'acteurs majeurs de la banque privée avec ses solutions front-office qui permettent d'automatiser et de digitaliser les processus métier (gestion de portefeuille, suivi de la relation client, ouverture de compte et KYC...) qui sont au cœur de la gestion de fortune. Forte de ses nombreuses références en Suisse, en Europe et en Amérique, la société souhaite étendre son offre front-office à l'ensemble du marché français. Au-delà de sa solution de gestion de portefeuilles (PMS), **EQUALIZER®**, aujourd'hui bien référencée, la société souhaite ouvrir la voie à une nouvelle vision de la gestion de la relation entre la banque et ses clients avec notamment un outil permettant de gérer les propositions d'investissements automatisées, personnalisées, documentées et digitalisées. Il s'agit d'un enjeu central pour les gérants de fortune, tant pour se conformer à la réglementation que pour améliorer la fluidité de la relation client et la pertinence du service de conseil rendu. C'est pour supporter et développer cette vision qu'une équipe dédiée de New Access s'installe à Paris.

*« Nous sommes ravis d'annoncer l'ouverture de notre bureau à Paris. Il s'agit d'une étape importante pour New Access : la France est un marché européen de premier plan avec un fort potentiel de croissance. Notre nouvelle implantation va nous permettre de nous rapprocher de nos clients existants à Paris et d'être encore plus efficaces dans notre approche du marché français. A l'heure de la transformation digitale, notre offre innovante répond parfaitement aux enjeux de la banque privée et de la gestion de fortune tant sur le plan réglementaire que sur le plan du développement des activités commerciales. Notre solution place le client au centre de la relation et facilite l'ensemble des interactions entre le client, son gestionnaire et la banque. Le gérant dispose d'une vision complète centrée d'un côté sur le client et les prospects, et de l'autre sur les avoirs permettant de gérer l'ensemble des analyses et actions au travers d'une seule solution utilisant les technologies les plus modernes. »* indique Vitus Rotzer, directeur général de New Access.

En parallèle de l'ouverture de son bureau à Paris, la société, engagée dans une stratégie d'expansion internationale, prévoit de développer dans le courant de l'année ses activités en Grande-Bretagne où elle opère déjà avec plusieurs acteurs clés du secteur.



### A propos de New Access

New Access offre des solutions « Front-to-Back » flexibles et évolutives destinées aux secteurs de la banque privée et du wealth management. Nos logiciels spécialisés répondent aux besoins spécifiques des banques évoluant dans un environnement réglementaire changeant visant à faciliter les interactions du banquier avec son client dans un contexte de digitalisation.

Notre offre couvre le cycle de vie complet du client de l'ouverture de compte, ses informations, ses documents à la gestion de ses actifs au travers des solutions et produits suivants :

- **BANKER'S FRONT** : Client Onboarding, Client Relationship Management (CRM) et gestion des actifs en portefeuille,
- **EBANKING** : solution de banque en ligne pour les clients et gestionnaires externes, disponible également sur application mobile
- **LOGICAL ACCESS®** : Gestion Electronique de Documents hautement sécurisée (GED)
- **EQUALIZER®** : Portfolio et Order Management (PMS/OMS) :
- **APSYS** : une solution complète de Core Banking incluant la gestion des données client, **CIM**

Les solutions de New Access peuvent être délivrées « On Premise » sur l'infrastructure technique de la banque, ou bien en SaaS privé dans le cadre de prestations personnalisées comprenant l'exploitation, le suivi et la gestion complète de ses applications. New Access emploie plus de 200 spécialistes de la banque privée et du logiciel à Genève, où se situe son siège social, et dans ses sites basés à Luxembourg, Miami, Paris, Singapour, Tunis et Zurich.

### Contact:

**New Access** : Julien Couronne

[julien.couronne@newaccess.ch](mailto:julien.couronne@newaccess.ch)

Mobile : +33676348094

**Image7** : Florence Coupry

[fcoupry@image7.fr](mailto:fcoupry@image7.fr)

Mobile : +33663442759



---

#### New Access SA

Rue Eugène-Marziano 25  
1227 Les Acacias – Geneva, Switzerland  
[www.newaccess.ch](http://www.newaccess.ch)

---

#### New Access France

3 rue du Faubourg Saint Honoré  
75008 Paris, France  
[www.newaccess.ch](http://www.newaccess.ch)